

hallbyggarna jonsereds

NEWS

INFORMATION OCH NYHETER FRÅN HALLBYGGARNA-JONSEREDS / SEPTEMBER 2008

En ny ägare som kan betyda mycket

I våras fick Hallbyggarna-Jonsereds ny ägare. Det var investeringsfonden Accent Equity 2008 som förvärvade Nordic Shelter Solutions (NSS) där Hallbyggarna-Jonsereds ingår.

För mig känns den affären mycket stimulerande och spännande i en tid när högkonjunktur håller på att förvandlas till lågkonjunktur.

Att då få en finansiellt stark ägare som har möjlighet stödja den kraft och vilja till utveckling som finns inom Hallbyggarna-Jonsereds känns naturligtvis mycket stimulerande.

Genom det här ägarskiftet tror och hoppas jag att de engagerande medarbetare som finns inom Hallbyggarna-Jonsereds ska känna trygghet och stimulans i sitt dagliga arbete.

Vi rustar

Det är vi tillsammans som gjort Hallbyggarna-Jonsereds till marknadsledande i Skandinavien när det gäller presenningar, hallar, väderskydd och transportskydd.

Det är ett viktigt styrkebesked till branschen om konjunkturerna skulle vika. Vi rustar nämligen nu för tuffare tider och möjligheten att ta nya marknadsandelar, bland annat i utlandet, om det skulle ske en nedgång på hemmaplan.

I dag går det bra för Hallbyggarna-Jonsereds. Efter en lite tung inledning på året, som var en återhämtning efter den oerhört intensiva hösten 2007, har det tagit ordentlig fart igen. Detta gäller alla våra produktområden.

Viktigt krav

I det sammanhanget noterar jag att alltför många fastighetsägare och byggherrar kräver bra väderskydd i samband med nyproduktion och renovering av fastigheter.

Det gör mig glad. Inte bara för att vi på Hallbyggarna-Jonsereds kan erbjuda bra lösningar när det gäller väderskydd. Det nya tänkandet innebär också en ökad trygghet för de som ska äga, bo och verka i de nybyggda fastigheterna.

Konceptutveckling

"Vi har täckning". Det är ett koncept som vi i några år har erbjudit våra kunder.

Under den tiden har vi fått många positiva reaktioner som gjort oss både glada och stolta.

Samtidigt har våra medarbetare fått flera nya erfarenheter och idéer i arbetet med att bemöta våra kunder på bästa sätt. Det är dessa erfarenheter som ligger till grund för den nya versionen av "Vi har täckning" som vi presenterar i det här numret av News.

Ett vinnande koncept

Hallbyggarna-Jonsereds är marknadsledande inom presenningar, hallar, väderskydd och transportskydd. Den positionen gör att Hallbyggarna-Jonsereds kan erbjuda det spännande konceptet "Vi har täckning".

– Vi vill vara lyhörda för våra kunders behov och förväntningar på oss som samarbetspartner och leverantör, säger Johanna Svanström, marknadschef på Hallbyggarna-Jonsereds.

"Vi har täckning" är ett heltäckande erbjudande som förenar Hallbyggarna-Jonsereds produkter med tjänster och mervärden som anpassats till våra kunders behov.

Konceptet består av flera erbjudanden av produkter och tjänster i olika paket.



Service

Nyheter & Information – Vår kundtidning News är en uppskattad informationskanal.

Utbildning – Vi arrangerar kurser och informations-träffar i samarbete med våra kunder.

Kontakt – Hallbyggarna-Jonsereds finns i hela landet med försäljningskontor i Falun, Stockholm, Göteborg, Malmö, Jönköping, Sundsvall, Skellefteå.

Ombud – Förutom våra försäljningskontor har vi över 200 ombud som är redo att hjälpa våra kunder med bland annat uthyrning av presenningar, väderskydd, hallar och köpa säljpresenningar.

Våra paket

Baspaketet – Standardtjänster som är anpassade till respektive produktgrupp. Exempel på detta är e-fakturer, teknisk service och information.

Pluspaketet – Utöver tjänsterna i baspaketet omfattar pluspaketet tjänster för dem som är i större behov av service och förlängd garantitid på tre år.

Premiumpaketet – Förutom Bas- och Pluspaketet omfattar Premiumpaketet ytterligare tjänster och support på absolut högsta nivå som exempelvis Hotline 24 timmar och förlängd garantitid på fem år.

Våra tjänster

Föranalys – Undersökning av kundens behov och vilka förutsättningar som finns för att hitta en optimal lösning.

Ekonomi – Flera olika förmånliga finansieringslösningar.

Projektledning – Samordning av projektet, från beställning till leverans och byggledning.

Montage/Demontage – Kunden spar både tid och arbete genom att Hallbyggarna-Jonsereds monterar gör jobbet.

Teknisk service – Kvalificerad hjälp och goda råd.

Funktionskontroll – Erbjuder avtal för att kontrollera funktion och säkerhet så att våra produkter hålls i bästa skick.

Processer – Mottagning av order, distribution, lagerhållning, kontroll och reparation.

! Det går att läsa mer om konceptet "Vi har täckning" i vår presentationsbroschyr eller på vår hemsida – www.nss-sverige.se

Väderskyddet som räddar Potatisåkern i Malmö

Malmö i november 2007: Potatisåkern, som är en av regionens mest kända flerfamiljshus, brinner ner. Drygt 70 familjer blir hemlösa. Malmö, våren/sommaren 2008: Hela den S-formade jättefastigheten är täckt av väderskyddet Gibson. Väderskyddet kom på plats trots svåra förhållanden.

– Den positiva inställningen från Hallbyggarna-Jonsereds bidrog starkt till att vi på Heab-Byggeställningar valde att anta entreprenaden, säger Håkan Carlsson.

Han är projektledare på Heab-Byggeställningar, som varit projektets ställningsentreprenör. Hallbyggarna-Jonsereds levererade väderskyddet Gibson.

Max Ferkinghoff, som är Hallbyggarna-Jonsereds säljrepresentant i Malmö, är nöjd:

– Detta är det största och svåraste uppdrag som jag haft under min tid på Hallbyggarna-Jonsereds. Därför känns det oerhört skönt att vi klarade det.

Det var i slutet av november 2007 som de boende i exklusiva Potatisåkern, vid kanten av Öresund, vaknade mitt i natten av att det brann i deras hus. Den svåra vinden på 15 sekundmeter bidrog till att brandmännen var chanslösa mot elden.

Efter branden gav försäkringsbolaget snabbt klartecken att sätta upp ett väderskydd. Det arbetet präglades av tre svåra utmaningar:

1) Materialbrist

Beslutet att bygga väderskyddet kom mitt i



Det jättelika väderskyddet Gibson från Hallbyggarna-Jonsereds täcker den brandhärjade fastigheten Potatisåkern i Malmö.

en kraftig högkonjunktur inom den skånska byggmarknaden.

– Därför var det var svårt att få tag på material. Här smittade den positiva andan inom Hallbyggarna-Jonsereds av sig till oss andra. Det bidrog starkt till att vi klarade den delen av uppdraget, minns Håkan Carlsson.

2) Den S-formade fastigheten:

Hallbyggarna-Jonsereds väderskydd Gibson är tillverkat för rektangulära byggnader. Inte en fastighet som har formen av ett S. Lösningen blev

att bygga väderskyddet i 23 sektioner på vardera fem meter, vilket blev sammanlagt 115 meter långt. Varje sektion följde sedan formen på fastigheten genom en speciell byggteknik. Den totala storleken på väderskyddet är nu 2 000 kvadratmeter.

3) Det dåliga vädret

Vintern och våren i Skåne präglades av ihållande snö, regn och stormar som dragit fram över Öresund. Det bidrog till att arbetet med att bygga väderskyddet blev extra besvärligt.



TOM TENEBERG
VD, NSS Sverige AB



- Vill du veta mer om våra produkter och tjänster?
Gå in på www.nss-sverige.se

Fler väderskydd i Afghanistan

Pär Fahlström, ansvarig för väderskydd på Hallbyggarna-Jonsereds, har gjort en ny resa till svenska FN-förläggningen i Mazar-e-Sharif i Afghanistan.

- Vi levererade två nya väderskydd - en matsal och en servicehall. Uppdraget var att leda arbetet med att bygga dessa väderskydd, berättar Pär Fahlström.

Det är med detta som bakgrund som Pär Fahlström gjorde en ny resa till FN-förläggningen i Mazar-e-Sharif i Afghanistan.

- Jag har besökt anläggningen flera gånger den senaste tiden för att informera mig om hur det fungerar med de väderskydd som vi redan levererat och vilka krav som ställs inför kommande leveranser. Hittills är samtliga på basen väldigt nöjda, säger Pär Fahlström, som ledde arbetet med att bygga av en matsal som är 22 meter bred

och 20 meter lång, samt den 12 meter breda och 20 meter långa servicehallen.

Samtidigt planerar Pär Fahlström för en ny Afghanistanresa senare i höst.

- Det mesta talar för att vi kommer att bygga tre nya väderskydd. Ett varmförråd, ett kallförråd samt en ny bilverkstad som är 16 meter bred och 40 meter lång. Tanken är att separera området för bilar och drivmedel från det övriga området, säger Pär Fahlström och berättar att FN-förläggningen i Mazar-e-Sharif ligger i en lugn del av Afghanistan som blivit alltmer oroligt den närmaste tiden.



Utsikt över FN-basen vid Mazar-e-Sharif i Afghanistan.



Medarbetare från Hallbyggarna-Jonsereds arbetar tillsammans med svenska FN-soldater med att resa ett nytt väderskydd.



Sektion efter sektion monteras i Mazar-e-Sharif.

Gibson blev fälthangarer till JAS-plan

Hallbyggarna-Jonsereds engagemang i Afghanistan är ett led i ett samarbete med Saab Aerotech Östersund och FMV (Försvarets materialverk) som pågått sedan 2000.

Samarbetet inleddes genom att representanter från FMV intresserade sig för väderskyddet Gibson.

- De sökte lämpliga fälthangarer till JAS-planen och upptäckte flera fördelar med våra Gibson-hallar, säger Arne Modig på Hallbyggarna-Jonsereds, som inledde kontakterna med Saab Aerotech i Östersund vilka hade fått i uppdrag av FMV att ta fram en lämplig hangar för JAS planen och helikoptrar.

Dessa kontakter blev lyckade och Hallbyggarna-Jonsereds har sedan tre år tillbaka levererat 13 hangarer, som internt fått namnet "Gibson-hangaren".

- Den stora fördelen är att hangarerna är lätta, lätta att montera och transportera i containers, (En komplett hall får plats i en 20 fots



Ett JAS-plan står parkerat under väderskyddet Gibson.

container) tillägger Arne Modig.

Inom FMV har man med tiden sett alltför fördelar med "Gibson-hangaren".

- Vi har utprovat Gibsonsystemet i norra Sverige under vinterförhållanden.

Även i Kosovo och Afghanistan under både vinter och sommar, i Ungern under

sommar samt på yttre Hebriderna utanför Skottland under storm och mycket kraftiga regnskurar. Gibsonsystemet har fungerat mycket bra och är uppskattat av brukarna, säger Bo Sjögren, tidigare teknisk officer i Flygvapnet och nu pensionerad från FMV.

Pär Fahlström berättar sedan om det intresse som FMV visat för Hallbyggarna-Jonsereds nya system Gibson Light:

- Det är en mindre hall, som är ännu lättare att transportera och som kan monteras utan maskiner. Det är bra hallar för den trupp som kommer allra först på en ny plats och ger bra skydd för både sol och regn. Vi kommer inom kort att leverera ett antal provexemplar, berättar Pär Fahlström, ansvarig för väderskydd på Hallbyggarna-Jonsereds.

Tre nyanställda med stor framtidstro

Ett framtidst företag som skapar stora möjligheter till en personlig utveckling. Så beskriver Dan Persson, 31, Ulrika Krohn, 28 och Adam Eriksson, 40 sina tankar sedan de nyligen anställda på Hallbyggarna-Jonsereds kontor i Falun.

- Jag ser flera spännande utmaningar framför mig. Här finns många arbetsområden som jag inte behärskar i dag, men räknar med att göra i framtiden, säger Dan.

- Dessutom kommer vi, genom våra kundkontakter, att få kunskap om hur andra branscher och företag arbetar. Det är stimulerande, tillägger Adam.

- Jag vill också lyfta fram arbetskompisarna och känslan av att det är högt i tak på jobbet, säger Ulrika.

Alla tre rekryterades till Hallbyggarna-Jonsereds via Sprint Personal AB.

Dan hade en bakgrund som innesäljare på Ovako Steel i Hofors och arbetar nu som koordinator på Hallbyggarna-Jonsereds tillsammans med Adam, som närmast kommer från Skannor Hus i Svärdsjö.

Deras uppgift på Hallbyggarna-Jonsereds handlar i korthet om att koordinera olika projekt när det gäller hallar och väderskydd.

Ulrika som tidigare jobbade åt CCS i Borlänge, arbetar nu på Hallbyggarna-Jonsereds



Dan Persson, Ulrika Krohn och Adam Eriksson är nyanställda på Hallbyggarna-Jonsereds.

presenningsavdelning. Hon sköter mest kontakterna med ombuden och kundservicen.

- Jag kom till företaget förra sommaren. Från början var det tänkt som en visstidsanställning. Men sedan har jag blivit kvar och från och med den 1 september är jag anställd. Det känns riktigt roligt, säger Ulrika.

Vad säger era vänner när ni berättar att ni arbetar på Hallbyggarna-Jonsereds?

- De reagerar positivt och frågar sedan om det är företaget som gör de blå lagerhallarna som man kan se runt om i landet, svarar alla tre samtidigt.



Kärnkraftverket i Oskarshamn. Där står nu flera hallar från Hallbyggarna-Jonsereds. Foto: OKG.

Flera hallar vid kärnkraftverket

Tidigare i år gick larmet om att det fanns brister vid inpassagen till Oskarshamns kärnkraftverk.

OKG AB, som är ett företag inom E.ON-koncernen, inledde snabbt ett ombyggnadsarbete. För att den ordinarie verksamheten vid entréerna ska kunna fortsätta under ombyggnationen hyr OKG AB ett flertal hallar av Hallbyggarna-Jonsereds. De hallarna står i dag vid inpassagerna.

- Det är en provisorisk lösning som fungerar mycket bra för OKG, säger Staffan Rydberg, säljare med bas i Jönköping.

Men detta är bara några av många hallar som Hallbyggarna-Jonsereds hyr ut till OKG AB som driver kärnkraftverket i Oskarshamn. En stor del av anläggningen genomgår nu en allmän modernisering. Därför finns flera hallar från Hallbyggarna-Jonsereds på området. Bland annat två större förvaringshallar på 20 x 45 och 15 x 40 meter vid reaktor tre, som nu får en uppgradering för att höja effekten.

Under det arbetet används hallarna till förvaring av reaktorns delar.



Hallbyggarna-Jonsereds monter på Stora Noliämässan lockade många besökare.

Hallbyggarna-Jonsereds lockade många besökare

Hallbyggarna-Jonsereds fanns traditionsenligt på plats när Stora Noliämässan genomfördes i Umeå den 2-10 augusti. Den mässan lockade i år nästan 110 000 personer. Många av dem besökte Hallbyggarna-Jonsereds monter.

- Det var intensiva dagar. Jag konstaterar att det fanns ett stort intresse att besöka oss, säger Håkan Johnson, som är Hallbyggarna-Jonsereds säljare med bas i Skellefteå.

Han berättar också att den här mässan fungerar som ett forum för sociala kontakter med kunderna.

- I elva månader har vi en regelbunden kontakt med entreprenörer i små och medelstora företag. Men ofta är det först i samband med den här mässan som entreprenörerna har tid för återkoppling. Då kommer de gärna till vår monter för att avsluta en affär.

- Flera av dem besöker dessutom mässan tillsammans med sina familjer. På det viset kan de kombinera nytta med nöje.

Det är en tradition att Hallbyggarna-Jonsereds deltar i Stora Nolia. Så har skett i över 30 år.



Vi har täckning!
LÄS MER PÅ WWW.NSS-SVERIGE.SE

Kontaktinfo:

NSS Sverige AB
Box 7007
791 07 Falun

Tel 020-39 40 50
Fax 023-347 30
www.nss-sverige.se

Försäljningskontor:

HK - Falun: 023-70 52 00

Malmö: 040-53 96 90

Jönköping: 036-12 74 80

Göteborg: 031-94 99 00

Stockholm: 08-594 212 90

Sundsvall: 060-15 42 50

Skellefteå: 0910-89 200